

VRIJEME JE ZA PRODAJNI SERVIS

PRODAJNI PIT - STOP

20. STUDENI 2019.



OD 10H
DO 14H



HOTEL ARISTOS,
BUZIN - ZAGREB



DANIJEL BIĆANIĆ

Prodajni trener



ADRIJANA STRNAD

*Executive & team
coach*



NIKOLA PAUKOVIĆ

Prodajni trener

Priprema je pola posla

Dobiti termin za sastanak je danas nalik lutriji. A kada smo već dobili priliku vidjeti se oči u oči sa ciljanom osobom, onda tu priliku treba iskoristiti što bolje i to već prije samog sastanka - u pripremi za prodajni sastanak! Danijel Bićanić će vam praktično dokazati i pokazati kako kvalitetna priprema za sastanak može biti uistinu 50% uspjeha!

Leadership i prodaja

Ovo je radionica koja prije svega želi potaknuti vašu radoznalost i inspirirati Vas na učenje i eksperimentiranje. Adrijana Strnad će vam pomoći osvijestiti kako vidite sebe same, saznati kako vas vide drugi i istražiti kako vas leaderske vještine mogu osnažiti kao prodavača i menadžera.

Vođenje prodajnog tima na daljinu

Vaše komercijaliste vidite jednom mjesečno ili jednom u tri mjeseca? U tom slučaju, Nikola Pauković će vam, na temelju dugogodišnjeg iskustva vođenja tima terenskih komercijalista u RH i BiH, objasniti kako, uz pomoć KPI-eva, hodograma i učinkovite komunikacije izvući maksimum iz ove specifične menadžerske situacije i izazova.

KOTIZACIJA PO POLAZNIKU: **SAMO 419 KN + PDV!** U KOTIZACIJU UKLJUČENO: **COFFEE BREAK I RUČAK. ZA 3 I VIŠE PRIJAVLJENA POLAZNIKA OSTVARUJETE POPUST OD 15% PO KOTIZACIJI.**

EMAIL: VEDRAN.ANDRIC@BICANIC-CONSULTING.EU TELEFON: 091/ 44 88 002